



## Conceptos básicos de educación empresarial

Los negocios tienen su propio vocabulario. Comprender algunos términos básicos le ayuda en su camino hacia la educación financiera.

Capital: dinero o activos disponibles para una empresa, incluidos bienes raíces, maquinaria y edificios. El "capital de trabajo" se refiere al dinero disponible ahora para pagar salarios, comprar inventario o pagar facturas. El "capital de deuda" se refiere al dinero prestado. La "capitalización" es la cantidad de capital que posee una empresa. En sus finanzas personales, el capital puede ser una vivienda, un vehículo u otros activos que pueda vender.

Corporación: empresa contratada por un gobierno estatal y reconocida como una entidad legal independiente de sus propietarios. La corporación tiene sus propios derechos, privilegios y responsabilidades. Por lo general, los propietarios de la corporación no son personalmente responsables por ninguna de las deudas ni otras obligaciones financieras de la empresa, a menos que garanticen personalmente un préstamo, por ejemplo. Esto se llama "responsabilidad limitada". En los Estados Unidos, hay dos tipos de corporaciones con fines de lucro: corporaciones C y corporaciones S. Las corporaciones C pagan impuestos sobre la renta. Las corporaciones S transfieren las obligaciones fiscales a sus propietarios, pero tienen responsabilidad limitada. Solamente algunas empresas pueden cumplir con los requisitos para ser una corporación S.

Ingresos brutos: la cantidad total de ingresos que tiene una empresa, tanto por ventas como por inversiones.

Ingresos netos: la cantidad total de ingresos que le queda a una empresa (tanto de ventas como de inversiones) después de restar todos sus costos. "Ingreso neto" es lo mismo que "utilidad" y "ganancias". Generalmente, las ganancias son apenas un pequeño porcentaje de los ingresos, habitualmente del 1 % al 10 %.

Patrimonio: el valor de venta de la empresa, menos las deudas que tiene contraída con otros. Las inversiones tienden a aumentar el valor de la empresa. Las empresas con una alta relación "deuda a patrimonio" tienen más dinero prestado que patrimonio. Una comparación fácil es comprar una vivienda. Su "patrimonio" en la vivienda es el valor actual (que podría ser más o menos de lo que pagó, según el mercado) menos lo que todavía debe de la hipoteca.

Apalancado: otra palabra para "prestado", por lo que un "plan apalancado de propiedad de acciones para empleados" (Employee Stock Ownership Plan, ESOP) aquel que utiliza dinero prestado. En teoría, el dinero prestado se destinará a una inversión (maquinaria, nuevos empleados o incluso la propia empresa) que generará suficientes ingresos para pagar el préstamo y, con suerte, quedarán ganancias. Si su empresa está ganando dinero, pero no tiene tiempo para ahorrar antes de que necesite comprar otras cosas, pide dinero prestado con la promesa de utilizar sus activos y ganancias futuras para pagar el préstamo. El apalancamiento permite a las empresas actuar rápidamente para aprovechar las oportunidades comerciales.

Deducciones fiscales y créditos: para simplificar en exceso, las empresas (o sus propietarios, en el caso de las corporaciones S) pagan impuestos sobre sus ingresos netos. Dado que los gastos reducen los ingresos netos, los gastos reducen la factura fiscal de la empresa. La mayoría de los gastos comerciales, incluidas las aportaciones a los planes de propiedad de los empleados, generan deducciones fiscales para la empresa. Por ejemplo: una empresa que aporta \$5 millones a un ESOP tendría \$5 millones menos en ingresos imponibles. Si esa empresa tiene una tasa impositiva estatal y federal combinada del 40 %, evita \$2 millones en impuestos al deducir la aportación de ESOP de sus ingresos. Luego, la deducción cubre sólo una parte del costo. Por su parte, el crédito fiscal le devuelve a la empresa la misma cantidad de dinero que gastó, o algún porcentaje legalmente especificado.